

ORGANISATIONS INTERNATIONALES ET BANQUES DE DEVELOPPEMENT

Aide à la prospection des Organisations internationales pour répondre à des appels d'offres internationaux

EXPORTATION

Généralités

Répondre à des appels d'offres internationaux vous paraît complexe ou il vous semble que cela ne concerne pas vos activités? Détrompez-vous. La taille des marchés ou des contrats sont accessibles à TOUS, y compris les PME. Découvrez l'aide à la prospection des organisations internationales par les Conseillers économiques et commerciaux.

Subsides pour approcher les Organisations internationales

Vous souhaitez plus d'informations concernant les subsides disponibles pour vous aider dans l'utilisation des portails des Organisations Internationales et la constitution de dossiers pour répondre à des appels d'offres ?

Vous êtes un expert et vous souhaitez proposer vos services pour aider les entreprises à trouver des marchés et répondre à des appels d'offres ?

Contactez [Patrick Heinrichs](#)

Objectif

Notre objectif est d'accompagner les entreprises wallonnes dans le montage et la mise en œuvre du **financement** de leurs projets internationaux.

Nous visons la consolidation des solutions de financement disponibles pour aider les sociétés wallonnes à investir à l'étranger et à exporter.

Notre objectif est aussi d'accompagner les entreprises wallonnes dans l'obtention de **projets** ou de **contrats** financés par les **Organismes Internationaux de Développement**.

Des **aides financières** sont disponibles afin de vous aider à financer l'engagement d'experts pour arriver à appréhender ces institutions internationales.

Funding & Tenders Portal-European Commission

Funding & Tenders Portal – European Commission

Single Electronic Data Interchange Area (**SEDIA**)

Tenders Electronic Daily (**TED**)

Pour toute information relative à l'**AWEX UE Office**, contactez Chantal Léonard: chantal.leonard@diplobel.fed.be

Pourquoi s'intéresser aux organisations internationales?

Répondre à des appels d'offres internationaux peut vous permettre d'ouvrir de **nouvelles potentialités** et de créer, pour votre entreprise, de **nouvelles références** avec beaucoup de visibilité. D'autres arguments:

- les demandes (fournitures d'équipements ou prestations de services) sont clairement définies (TOR, délais, conditions de paiement, pénalités, etc.)
- il n'y a pas de dépôt de garantie, la garantie de paiement est de 100% dans des délais raisonnables, possibilité d'avance contractuelle, etc.
- les marchés concernés vous sont généralement peu ou pas accessibles (pays en développement ou d'économies en transition) car la taille du marché n'autorise pas une prospection commerciale classique, trop chère, pour des résultats souvent très aléatoires, une faible capacité d'absorption de ces marchés compte tenu du coût des technologies, des risques financiers difficiles à évaluer, etc.
- une fois référencé, vous serez régulièrement invité à participer à de nouveaux appels d'offre.

Les [Conseillers économiques et commerciaux \(CEC\)](#) de l'AWEX peuvent vous assister dans vos démarches de prospection auprès des organisations internationales.

Leur action est large :

- recherche des opportunités
- mise en contact
- information sur les procédures administratives à suivre
- assistance dans les démarches d'enregistrement
- organisation de visites de prospection au siège de l'organisation internationale
- aide à la rédaction des offres
- réalisation de recherches géographiques et/ou sectorielles afin d'obtenir des informations économiques et politiques sur vos critères d'intérêt.

Une vingtaine d'organisations internationales sont officiellement couvertes par les CEC. La liste des organisations répertoriées ci-dessous reste cependant évolutive et non restrictive: les CEC peuvent aussi vous apporter des informations sur une organisation qui n'y figure pas.

Organisations couvertes par les CEC

- [Agence OTAN de soutien et d'acquisition \(NSPA\)](#) // [Contact du CEC](#)
- [Office des Nations Unies à Vienne](#) // [Contact du CEC](#)
- [Banque africaine de Développement \(BAfD\) – Abidjan](#) // [Contact du CEC](#) // [Launch of Urban and Municipal Development Fund in Abidjan](#)

- [Banque asiatique de Développement \(BAD\) – Manille // Contact du CEC](#)
- [Banque européenne d'Investissement- Luxembourg // Contact du CEC](#)
- [Banque européenne pour la Reconstruction et le Développement \(BERD\) – Londres // Contact du CEC](#)
- [Banque interaméricaine de Développement \(BID\) – Washington // Contact du CEC](#)
- [Groupe de la Banque mondiale \(BM\) – Washington // Contact du CEC](#)
- [Centre européen de Recherche nucléaire \(CERN\) – Genève // Contact du CEC](#)
- [Comité international de la Croix-Rouge \(CICR\) – Genève // Contact du CEC](#)
- [Fédération internationale des Sociétés de la Croix-Rouge et du Croissant-Rouge \(FICR\) – Genève // Contact du CEC](#)
- [Fonds monétaire internationale \(FMI\) – Washington // Contact du CEC](#)
- [Organisation mondiale de la Santé \(OMS\) – Genève // Contact du CEC](#)
- [Organisation des Nations Unies pour l'Agriculture et l'Alimentaire \(FAO\) – Rome // Contact du CEC](#)
- [Organisation des Nations Unies pour l'Education, la Science et la Culture \(UNESCO\) – Paris // Contact du CEC](#)
- [Programme alimentaire mondial \(PAM\) – Rome // Contact du CEC](#)
- [Programme des Nations Unies pour le Développement \(PNUD\) – New York // Contact du CEC](#)

[Fiche Organisations internationales et Banques de développement](#)

Contacts

Marie-Christine THIRY

Directrice

T32-2-421.84.95

m.thiry@awex.be

Patrick HEINRICHS

Export Finance Manager

T32-2-421.85.42

ou 32-479-22.02.71

p.heinrichs@awex.be

Hubert SIEMES

International Finance Advisor

T 32-2-421.83.59

h.siemes@awex.be

BESOIN D'AIDE ? CONTACTEZ-NOUS