STAGIAIRE EXPLORT

Bénéficier des compétences d'un stagiaire formé au commerce international

EXPORTATION

Généralités

Booster votre développement international!

Bénéficier des compétences d'un stagiaire Explort formé au commerce international.

DESCRIPTION

EXPLORT est un programme de formations et de stages en commerce international mené par l'AWEX en partenariat avec le Centre de compétence FOREM – Management & Commerce.

Développez votre business à l'international à moindre coût tout en participant à la sensibilisation des jeunes aux enjeux du commerce extérieur et à l'importance que représentent les échanges internationaux pour la Wallonie.

La clé de la réussite d'Explort, c'est que vous intégrez le candidat dans votre démarche d'exportation, ce qui représente une opportunité incroyable d'explorer un marché pendant deux à trois mois.

EXPLORT, Formations et stages en Commerce international

BENEFICIAIRES

Toute entreprise wallonne fabricante ou prestataire de services développant un projet à l'international, à l'exclusion des traders avec un **Diagnostic de Maturité supérieur ou égal à 60 %**

Pour accéder au programme EXPLORT, votre entreprise doit :

- Être inscrite dans la Base de Données Entreprises de l'AWEX via le Centre régional territorialement compétent ;
- Être une entreprise wallonne (personne morale), à savoir : toute entité, indépendamment de sa forme juridique, exerçant une activité économique, étant précisé que, conformément au Règlement (UE) no 1407/2013 (dit « de minimis »), toutes les entités contrôlées par la même entité sont considérées comme constituant une entreprise unique. Une telle entreprise doit avoir son siège d'exploitation principal en Wallonie (celui avec le plus d'employés)
- Disposer d'un produit ou d'un service finalisé, commercialisable et commercialisé (pas de prototype) ;
- Disposer de fonds propres a minima supérieurs au montant maximum de la bourse Explort*;
- Avoir réalisé, durant les 12 derniers mois, une vente sur le marché domestique et/ou étranger, ou avoir participé à une action de prospection à l'international (mission, foire…) individuellement ou en collectivité;
- Avoir des supports de communication (documentation, brochures, échantillons et liste de prix, …) et un site en anglais ou une page au minimum, traduits dans la langue utilisée pour les relations commerciales dans le pays visé par la mission (chinois, espagnol, russe, portugais, allemand, …);
- Désigner au sein de l'entreprise une personne de référence exerçant à temps plein (responsable dédié export/international au sein de l'entreprise) en charge des ventes, des études de marché, de la recherche d'informations, capable d'encadrer la préparation et la réalisation de la mission et d'éventuellement se déplacer à l'étranger;
- Mettre à disposition du stagiaire les moyens logistiques nécessaires à la bonne réalisation de la mission : un bureau et les supports de communication (pc, adresse mail, téléphone pour communications internationales, cartes de visite, etc.).
- Couvrir les frais de voyage du stagiaire vers le(s) pays ciblé(s) par le projet.

*Ce critère n'est pas applicable à l'entreprise accompagnée par une incubateur / accélérateur repris dans la suivante : Cap Innove, CEI, Digital BW, Engine, I-Tech Incubator, Co-Station Charleroi, A6K-E6K, Charleroi Entreprendre, LME, Entreprendre.wapi, Digital Attraxion, WSL, The Faktory, Leansquare ,Galaxia Space Innovation, EKLO.

MODALITES DE L'INTERVENTION

SIMPLE

Inscrivez votre projet dans le portefeuille Explort et sélectionnez la personne qui vous convient parmi les candidats stagiaires qui se présentent spontanément à vous.

Consultez les CV des candidats disponibles sur le site www.explort.be et décidez de les rencontrer. Participez à l'un de nos 2 speed-datings organisés chaque année.

Vous ne prenez aucun engagement vis-à-vis des lois sociales et du travail.

EFFICACE

Définissez, en accord avec le stagiaire, le pays-cible et les objectifs de la mission à réaliser.

Le stagiaire est formé pendant 1 à 7 semaines au commerce international.

Ensuite, vous le formez à vos produits ou à vos services.

Vous bénéficiez de son expertise pendant 2 mois sur le marché visé.

AVANTAGEUX

L'AWEX couvre, forfaitairement, les frais de la mission, à l'exclusion des frais de voyage vers le pays-cible, grâce à une bourse accordée au stagiaire.

Explort peut être l'occasion de tester un candidat en vue de son éventuel engagement.

CONDITIONS DE L'INTERVENTION

Destinations : tous les pays, en fonction du projet de l'entreprise (1 pays par mission).

Bourse EXPLORT :

Jusqu'à 6 600 € selon la destination et la durée de la mission. Cette bourse est une intervention forfaitaire dans les frais de mission du stagiaire.

Coût pour l'entreprise :

prise en charge du voyage A/R vers le pays cible entièrement par l'entreprise, intervention forfaitaire de 1 000 € sur les frais de séjour afin de couvrir l'inflation, prise en charge des frais de prospection sur base du budget défini par le stagiaire, prise en charge des frais de transport intermédiaires (ex: location de voiture), prise en charge des frais de visa.

***Passeport, visa et vaccins*:**

à charge des stagiaires.

QUELQUES PRECISIONS

- Assurance du stagiaire lors du stage en entreprise : prise en charge par le FOREM (pour les demandeurs d'emploi) ; par l'université ou la haute école (pour les étudiants).
- Assurance du stagiaire lors du stage à l'étranger : le Forem ou l'école.
- L'entreprise ne doit pas s'acquitter de cotisations sociales pour les candidats EXPLORT (les demandeurs d'emploi bénéficient d'un contrat de formation FOREM et conservent leur statut pendant toute la durée du programme).
- Une convention de stage AWEX/Entreprise/Stagiaire sera signée après approbation du projet définitif par l'AWEX.

TEMOIGNAGE

Alain, Directeur d'un pôle de compétitivité : « L'objectif de la mission Explort était de contribuer à l'ouverture internationale de notre pôle. Avec la stagiaire, nous avons établi des contacts stratégiques qui vont permettre à nos membres d'accélérer le développement de leurs activités sur place et d'augmenter leurs chances de réussite ».

Contacts

Nicolas RAVENEL

Coordinateur du Programme EXPLORT

T 32-4-229.22.92

n.ravenel@awex.be

Lien AWEX

BESOIN D'AIDE ? CONTACTEZ-NOUS